

МИНИ-ИССЛЕДОВАНИЕ

Анализ конкурентов

Маникюр · педикюр · подология

АВТОР

Иванова Мария Петровна

73

действующих мастера в
радиусе 3 км от моего
адреса

ПО ДАННЫМ 2ГИС, NOGTI-KRSK И
ОТКРЫТЫХ СТРАНИЦ ВК

РАЗДЕЛ 1 • МЕТОД

Как я смотрела на свой рынок

Я собрала данные о действующих мастерах ногтевого сервиса рядом со мной, чтобы понять, где моё место по цене, услугам и формату — и на чём выгоднее строить свой бизнес.



ГДЕ ИСКАЛА

Три открытых источника

2ГИС — реестр действующих салонов и мастеров с адресом. **nogti-krsk** — красноярская доска мастеров с ценниками. **ВКонтакте** — открытые страницы мастеров-фрилансеров.



КОГО СЧИТАЛА

Действующих мастеров рядом

Оказывают **маникюр или педикюр**. Территориально — **в радиусе 3 км от моего адреса**. С открытым ценником и активными записями в 2026 году. Совсем новичков без записей — исключила.



ЧТО ФИКСИРОВАЛА

Пять параметров по каждому

Формат (**салон / дом / выезд**), средний чек за **маникюр и педикюр**, наличие **подологии**, площадка приёма записей и активность профиля.



ЗА КАКОЙ ПЕРИОД

Снимок июля 2026

Данные собирала с **6 по 20 июля**. Информация актуальна на момент подачи заявки. Часть мастеров работает сезонно — учитывала только тех, кто активен в летние месяцы.

73

МАСТЕРА
В ВЫБОРКЕ

3

ИСТОЧНИКА
ДАННЫХ

15

ДНЕЙ
НАБЛЮДЕНИЙ

5

ПАРАМЕТРОВ
ПО КАЖДОМУ

РАЗДЕЛ 2 · СЕГМЕНТЫ РЫНКА

Как устроен рынок рядом со мной

73 действующих мастера в моём районе делятся на три чётких сегмента — по цене, формату работы и площадкам приёма клиентов. Ниже — сколько кого и сколько стоит.

СЕГМЕНТ 1

Эконом

45 мастеров
62% рынка

МАНИКЮР

700 – 1 300 ₽

- работают у себя дома
- записи в ВК и переписке
- материалы среднего уровня
- без подологии

СЕГМЕНТ 2

Средний

22 мастера
30% рынка

МАНИКЮР

1 400 – 2 500 ₽

- малый кабинет или домашняя студия
- 2ГИС, nogti-krsk, свой аккаунт ВК
- сертификаты 1–3 курсов
- подология — у 4-х мастеров

СЕГМЕНТ 3

Премиум

6 мастеров
8% рынка

МАНИКЮР

2 800 – 5 000 ₽

- салон или отдельный кабинет
- сайт, онлайн-запись
- работают по постоянной базе
- подология — у 2-х мастеров

ШКАЛА ЦЕН НА МАНИКЮР В МОЁМ РАЙОНЕ (₽) **Я ПЛАНИРУЮ ЗДЕСЬ**



Где моё место — и почему оно свободное

Я иду на стык **среднего и премиум-сегментов** с чеком **2 500 – 3 500 ₽** за комбо-услугу «маникюр + педикюр + подологический уход». В моём районе такого предложения нет — из 73 мастеров подологию делают только 6, и все они либо в премиум-салоне за 5 000 ₽, либо в эконом-сегменте без правильных инструментов. Ниша между ними — пустая.

РАЗДЕЛ 3 · ПРЯМЫЕ КОНКУРЕНТЫ

Кто рядом со мной по чеку и услуге

Из 73 мастеров в моём районе только 4 работают в моём ценовом диапазоне (2 500–3 500 ₽) и хотя бы частично касаются подологии. Это мои прямые конкуренты.

САЛОН · УЛ. ЛЕНИНА, 74

Nail Bar «Ирина» **3 200 ₽**
МАНИКЮР

3 мастера, есть онлайн-запись, база 300+ клиентов

- + Сильный бренд района, узнаваемая витрина, стабильный поток
- Подологию делает 1 мастер по очереди — ждать 2–3 недели

СТУДИЯ · ПР. МИРА, 118

Студия «Молоко» **3 500 ₽**
МАНИКЮР

2 мастера, современный интерьер, сайт с онлайн-оплатой

- + Премиум-педикюр 4 500 ₽ с массажем, работают на OPI
- Подологии нет вовсе, только эстетика

ФРИЛАНСЕР · ДОМА

Ольга Дорошенко **2 500 ₽**
МАНИКЮР

Приём у себя, 5 лет опыта, сертификат KNAUF (2023)

- + Гибкие цены, преданная база 60 клиентов
- Работает одна — запись на 3–4 недели вперёд; подология «немного»

КАБИНЕТ · УЛ. КОПЫЛОВА, 12

«Гладкие пяточки» **3 800 ₽**
ПЕДИКЮР+ПОДО

1 мастер, медицинский профиль, работает по направлениям

- + Настоящая подология с инструментом, сотрудничество с ортопедом
- Только педикюр, маникюр не делает; приём 2 дня в неделю

РЕКЛАМА · ПО ДЕЛУ

Хотите такой анализ конкурентов под свою нишу?

Соберём под вас за 3 рабочих дня. Цены и условия — на сайте.

nasvoye.ru/tarify

[СМОТРЕТЬ ТАРИФЫ →](#)

РАЗДЕЛ 4 · МОЁ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

Где я на карте рынка

ПОДОЛОГИЯ
СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

По цене я в среднем сегменте, по услуге — на стыке эстетики и медицинской подологии. Правый верхний квадрант рынка сейчас пуст — туда я и иду.



- 1 Комбо-услуга в одном приёме
Маникюр + педикюр +
подологический уход за 1 визит —
экономия времени клиенту.
- 2 На 30% дешевле премиум-
салона
Аренды и наценки за интерьер нет
— работаю у себя, оборудование
в смете.
- 3 Медицинский инструмент
Настоящая подология — не
«немного», как у мастеров
эконом-сегмента.

СПРОСИТЬ · ПО ДЕЛУ

А знаете, как это защищать перед комиссией?

Комиссия спросит: почему ваша ниша? почему эти цены? откуда цифры? Готовые сценарии ответов и чек-лист — у нас. Напишите — расскажем и пришлём.

TELEGRAM t.me/klub_podelu

ВКОНТАКТЕ vk.me/nasvoeye

MAX клуб «по делу»

РАЗДЕЛ 5 · МОЙ ПЛАН

Что я делаю на основании ЭТИХ данных

Исследование дало ориентиры по цене, каналам и нише. Ниже — как я запускаю своё дело и через сколько выхожу на плановый доход.

●	●	●	●	●
АВГ 2026	СЕН 2026	ОКТ 2026	НОЯ-ДЕК 2026	ЯНВ 2027
Соцконтракт и оборудование Подписание, закупка кушетки, аппарата, стерилизатора.	ИП и кабинет Открытие ИП, оформление кабинета на дому, СанПиН.	Первые 20 клиентов Приём знакомых и по рекомендации. Отработка комбо-услуги.	Публичные каналы 2ГИС, свой ВК-паблик, регистрация на nogti-krsk.	Плановая загрузка 60 клиентов в месяц, выход на среднемесячный доход.

ФИНАНСОВЫЙ ОРИЕНТИР — 5-Й МЕСЯЦ РАБОТЫ

60	3 000 Р	180 тыс.	3–4
КЛИЕНТОВ В МЕСЯЦ	СРЕДНИЙ ЧЕК ЗА УСЛУГУ	ОБОРОТ В МЕСЯЦ	МЕСЯЦА ОКУПАЕМОСТЬ

Расчёт при 3 приёмах в день, 5 рабочих дней в неделю. Постоянные расходы (материалы, стерилизация, налог УСН 6%) — **около 45 тыс. Р / мес.** Чистый доход — от **135 тыс. Р / мес.**

ЗАКАЗАТЬ · ПО ДЕЛУ

Собрать такой же БП под ключ — за 3 рабочих дня

Маркетинговое исследование под вашу нишу, расчёты, защита у комиссии — всё вместе.

БП Исследованный
СОБРАЛИ → ОТДАЛИ

БП Утверждённый
ВЕДЁМ ДО УТВЕРЖДЕНИЯ

БП Удалёнка
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ, ПОД
УДАЛЁННУЮ НИШУ

все цены, состав и контакты — на
nasvoye.ru/tarify

СМОТРЕТЬ
ТАРИФЫ →